

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ОНЛАЙН-ТРЕНИНГ
Профайлинг (Верификация). Технология визуальной верификации характера
«ПСИХОМАТРИЦА». Базовый курс.

Когда-то давно, во времена моего обучения на факультете психологии, мне пришла идея о том, что не плохо бы было создать такую себе универсальную «шпаргалку», которая бы открывала профессионалу пути толкования любых методов в психологии. Наивно? Возможно! Да и с работами Кэна Уилбера я еще не был знаком.

Для начала родилась когнитивная карта (матрица) толкования проективных методик (авторское свидетельство №40577 от 2011г); затем методика развития функциональной асимметрии полушарий коры головного мозга «VITRIOL» (авторское свидетельство №40578 от 2011г); далее уже были унифицированы практический метод психофизиологической саморегуляции «Зеркало зеркала», в основу которого положены авторские техники концентрации внимания «Созерцание Равнозначности» и «Теория кармических принципов» (2002г); методика «Трансформация эмоционального диссонанса» для коррекции стрессовых состояний в условиях акциональных конфликтов; и Психодинамическая программа управления реальностью «Внутренний стиль». Позже родилась технология «Демидург» (система GR-практики и лоббизма) и вот теперь пришло время глубинных изысканий и появилась «Архитектоника архетипов» (глубокая разработка теории К.Г.Юнга, с оглядкой, правда, на некоторые интересные концепции Института Юнга)

«Эта карта использует все известные системы и модели человеческого развития и получает дистиллят их главных компонентов в виде простых факторов, которые являются важными элементами или ключами к отпиранию и ускорению эволюции человека».

Кэн Уилбер

Теперь о технологии профайлинга «ПСИХОМАТРИЦА», которая формирует умения и развивает навыки визуального распознавания характера для дальнейшего прагматичного управления поведением людей.

В истории человечества множество блестящих примеров политических интриг, удачных походов и политических союзов; успешных деловых переговоров и маркетинговых идей; эффективных решений конфликтов или их создания. В литературе, на лекциях, курсах и тренингах их авторы делятся своими открытиями, рассказывая о том, как ладить с людьми и получать от них желаемое. Кроме того, каждый из нас имеет собственные инструменты эффективных коммуникаций с людьми.

Однако, вся эта информация зачастую пребывает в хаосе – в необъятном пространстве знаний и опыта поколений, сосредоточена в огромном количестве книг, статей, интервью. И найти подходящий материал для конкретной ситуации, актуальной именно сейчас, оказывается делом не простым.

Обычно, люди верят друг другу хотя бы поначалу. Вера в людей помогает строить планы, творить ожидания, очаровываться и бескорыстно помогать в надежде, что другой изменится. Потом вера оборачивается обидами, те формируют претензии и ведут к разочарованию, а потом и к горю. Потому что вера основана на искренности, а искренность ранима и зависима от наших ожиданий.

Однако, если совсем немного избавиться от иллюзий и узнать людей, изучить их повадки и реакции, то можно заметить, что люди не так уж и разнообразны в своих реакциях на жизнь: в сходных обстоятельствах они проявляют сходные реакции, а в одинаковых – тождественные. И всегда поддаются «дрессировке»!

К примеру, вежливость не более чем атрибут хорошего воспитания и она никак не дает право «ловить себя за язык». Поэтому, когда вежливый человек уклончив или весел, то это может быть и не проявление симпатии к вам, а как раз наоборот – вы надоели.

Чтобы видеть мотивы других людей, понимать причины их действий и строить прогнозы их поведения, достаточно замечать факты – обращать внимание на ту разницу между их словами и тем что они делают.

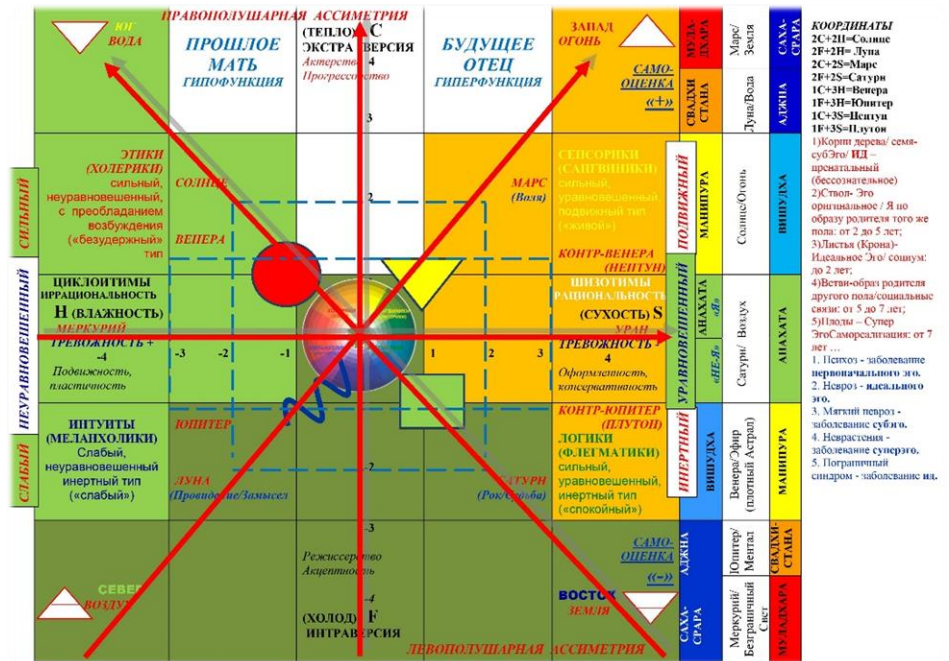
Практика всегда была критерием истины и техники «психоматрицы» помогут выработать свой почерк, свой стиль адекватного поведения в обществе независимо от его иерархии. Научиться видеть людей, понимать их суть – вот достойный опыт, благородная цель в жизни, достойная своего восхищения.

Цель программы:

Обучить технологиям распознавания визуальных символов характера, классифицировать их и эффективно применять в реальных обстоятельствах с целью прагматичного управления поведением людей. Кроме того, определиться со своим характером – выработать (или заложить) основы своего «Внутреннего стиля» поведения.

Задачи программы:

- Познакомиться с теорией психологического поля «психоматрицы» и основными принципами работы в ней, изучить базовые понятия психологии характера (характерологии).
- Получить понимание клинической классификации характеров.
- Сформировать навыки визуального распознавания различных типов характеров (профилированию).
- Развить навыки диагностики реальных характеров.
- Обучиться технике индивидуального подхода в управлении людьми («Индивидуальная баллистика» и «Внутренний стиль»)



Целевая аудитория:

Этот курс «профайлинга» (или верификации) может быть интересен адвокатам-практикам и правозащитникам прежде всего; руководителям высшего и среднего звена, HR-специалистам, специалистам по продажам или по работе с клиентами (кого интересует клиентоориентированность вообще), специалистам по закупкам, профайлерам в сфере безопасности, бизнес-тренерам, психологам-практикам, имиджмейкерам и прогнозистам моды и даже профессионалам творческим - актёрам, режиссёрам, писателям.

Методологическая основа программы:

Технологии И.Н.Покотило «Психоматрица» и «Архитектоника архетипов (АА)» разрабатывалась на протяжении последних десятилетий основываясь на постулатах когнитивной карты (матрицы) толкования проективных методик (авторское свидетельство №40577 от 2011г); методики развития функциональной асимметрии полушарий коры головного мозга «VITRIOL» (авторское свидетельство №40578 от 2011г) и методики определения размера морального вреда (авторское свидетельство №87905 от 2019). Технологии, созданные в адвокатуре как инструментарий противодействия психологическому давлению следователей и дознавателей всех типов, могут быть полезны каждому человеку в жизни.

Содержание программы:

I. Общие сведения о профайлинге.

- Профайлинг – понятие, история, цели, задачи
- Понятие дифференциальной психологии
- Понятие «психологический профиль» и его применение
- Психиатрия и клиническая классификация характеров людей
- Понятие «психотип» и его применение в профайлинге
- «Ядро характера» и мотивы поведения людей.
- «Я-концепция» и картография бессознательного.
- Возраст, пол, защиты, кризисы, интеллект и характер.
- Цели и средства каждого типа характера.

II. Построение психологического профиля

- Профайлинг и мировоззрение
- Базовые поведенческие профили
- Пятифакторная модель психологического профиля
- Понятие архетипа и архитектоники
- Этапы составления психологического профиля
- Визуальные и поведенческие особенности психотипов
- Категории визуально-доступной информации
- Базовые принципы визуальной диагностики характера

- Виды визуально-доступной информации
- Этапы визуальной диагностики характера
- Диагностика характера по телосложению.
- «Ключики» индивидуального подхода к каждому человеку («открытые/закрытые двери»)
- Убеждение и переубеждение людей (основы).
- Иерархия признаков психотипа: основные черты личности и особенности проявления (66:33)
- Углубленный профиль: варианты профилирования.
- Итоги: Свод правил составления психологического профиля.

III. Описание психотипов профиля

- Диагностика характера по поведению в деятельности
- Диагностика характера по поведению в общении
- Диагностика характера по оформлению внешности
- Диагностика характера по мимике, жестике, походке, позам
- Принципы сравнения психотипов в условиях психологического давления.
- Базовые техники сравнения психотипов
- Выявление ведущих мотивов поведения человека
- Понятие аттракции и формирование симпатии человека к себе
- Технология экспресс-оценки психологического профиля
- Практика экспресс-оценки психологического профиля
- Психологические профили популярных киноперсонажей
- Психологические профили участников обучения

По окончании программы участники:

- Смогут оперативно, без применения каких-либо тестов, получать достоверную информацию о профессиональных качествах и коммуникативных особенностях собеседника;
- Научатся рационально применять базовые психологические принципы при подборе, отборе, оценке, развитии, профориентации и мотивации персонала;
- Смогут находить уникальный подход в управлении к каждому человеку, учитывая его индивидуальные психологические особенности;
- Обучатся осознанно выстраивать результативное управление общением и поведением людей;
- Разовьют умение прогнозировать поведение людей в сложных и критических ситуациях;
- Смогут находить в каждом собеседнике конструктивный личностный потенциал и создавать позитивную установку на социальное сотрудничество;
- Научатся рационально управлять стилем своего поведения и производить нужное впечатление на собеседника;
- Гармонизируют отношения с коллегами и по работе;
- Научатся видеть свои сильные и слабые стороны;
- Смогут эффективно управлять своим профессиональными и личностными перспективами.

Объективность предполагает лишь умение не вкладывать в слова и поступки людей свои ожидания, а оценивать происходящее осознанно т.е. присутствуя при этом. Конечно это состояние присутствия *здесь и сейчас* можно назвать магией – это красиво и привносит дух волшебства в нашу жизнь. Но на самом деле могущество – это просто! Достаточно просто внимательно слушать, что говорят люди и не терять себя при этом. Я научу видеть людей без их масок, в истинном свете бытия!

Методы обучения:

Интерактивные лекции, индивидуальные упражнения, анализ ситуаций, распознавание характеров по фото и видеоматериалам, визуальная диагностика индивидуальных различий известных людей.

Условия проведения:

- Количество участников: по согласованию.
- Предлагается три программы обучения: длительность 4(8) часа, 8(16) часов, 14 (22) часов.
(далее предложены еще 2 программы как детализирующие тему прикладной характерологии: Как распознать психопата 8(11) часов и Системы расстановок в переговорах(механика манипуляций) 7 (11) часов)
- План обучения и стоимость каждой из программ приведены в Приложении
- Занятия разбиваются на 1-1,5 часовые блоки
- Обучение проводится в удобное для участников время

Раздаточные материалы:

Рабочая тетрадь (более 100 страниц); электронный конспект учебных занятий (презентации с комментариями); тестовые задания для самостоятельной работы и рекомендуемая литература.



Ведущий программы: ПОКОТИЛО ИГОРЬ НИКОЛАЕВИЧ, адвокат, автор курса и руководитель Школы адвокации и профайлинга, член Президиума Третьей палаты Украины, психолог, руководитель Координационного совета научно-экспертных Центров при высших учебных заведениях.

**ПРИЛОЖЕНИЕ
(ПРОГРАММЫ ОБУЧЕНИЯ)**

№	Учебный блок	1 Программа, час	2 Программа, час	3 Программа, час
1	Понятие «Психоматрицы»: теория и истоки метода. Формы психоматрицы.	0,1	0,2	0,3
2	Введение в характерологию (практика, теория) Высоко и низко энергетичные характеры.	0,1	0,3	0,5
3	Темперамент и характер: Структура Эго (Понятие о Я-Концепции)	-	0,4	0,5
4	Архетипы в профайлинге: понятие «архитектоники архетипов»	-	0,5	0,5
5	Изучение эпилептоидного и паранойяльного радикалов (теория, практика)	0,1	0,5	1,3
6	Понятие циклоидности. Изучение гипертимного и гипотимного радикалов (теория, практика)	0,1	0,5	1,3
7	Изучение истероидного и эмотивного радикалов (теория, практика)	0,1	0,5	1,3
8	Изучение шизоидного (аутистического) радикала(теория, практика)	0,1	0,5	1,3
9	Изучение психастеноидного и астеноидного радикалов (теория, практика)	0,1	0,5	1,3
10	Изучение тревожно-мнительного радикала и ананкаста (теория, практика)	0,1	0,5	1,3
11	Несколько слов о «мозаичных» характерах	0,1	0,5	1,3
12	Построение психологического профиля (теория, практика)	3,1	3,1	3,1
13	Самостоятельная работа с рекомендованной литературой и тестами.	4	8	8
Итого (учебных часов):		8	16	22
Стоимость обучения:		4 000 грн.	9 000 грн.	18 000 грн.

**Как распознать психопата: теория и практика.
Дополнительный блок к курсу характерологии.**

№	Учебный блок	1 Программа, час	2 Программа, час
1	Введение. Кратко о психопатах и социопатах. Суть и различия.	0,1	0,1
2	Научные основы безумия или кратко о «концепции триединого мозга»	0,1	0,1
3	Классификация психопатов по системе Джо Наварро. Истоки и суть системы.	0,2	0,2
4	Нарциссические личности: понятие, признаки, место в системе психоматрицы. (на примере деструктивных женихов Нади Шевелевой. «Ирония судьбы или с легким паром»)	0,5	1,0
5	Эмоционально нестабильные психопаты: понятие, признаки, место в системе психоматрицы.	0,2	0,3
6	Паранойяльные психопаты: понятие, признаки, место в системе психоматрицы.	0,2	0,3
7	«Хищники» или «змеи в строгих костюмах»: понятие, признаки, место в системе психоматрицы.	0,2	0,3
8	Теория эмоций Р.Плутчика: комплексах и защитах психопатов. Об основных эмоциях психопатов.	0,2	0,4
9	Пять взаимодействующих систем в личности психопата и эффект «зеркала»	0,2	0,3
10	Контрольный перечень признаков психопатии по Роберту Хэйру Опросник Hare Psychopathy Checklist Revised (PCL-R).	0,5	1,0
11	«Анатомия редиски» или три столпа «темной триады» и их место в психоматрице	0,1	0,3
12	Работа с контрольными списками: детальные признаки психопатов.	-	1,5
13	Кино и видеоматериалы.	1,1	1,1
14	Самостоятельная работа с рекомендованной литературой и тестами.	4,4	5,1
Итого (учебных часов):		8	11
Стоимость обучения:		4 000 грн.	8 000 грн.



№	Учебный блок	1 Программа, час	2 Программа, час
1	Научные основы мышления или кратко о «концепции триединого мозга» и функциональной асимметрии коры головного мозга	0,1	0,1
2	Поле действий – конструирование среды переговоров: принцип «зеркальных пирамид» или «ОКТАЭДР». Личность как адаптер переговорного стиля.	0,1	0,2
3	Пять взаимодействующих систем в теории «ОКТАЭДРА». Для информации.	0,2	0,3
4	«Анатомия редиски»: «темная триада» и аспекты манипуляций в переговорах.	0,2	0,5
5	Основания личного стиля и стратегий: 4 формы страха. 4 формы «диффузной» разрядки – 4 системы манипуляций.	0,3	0,5
6	Теория поляризации аспектов Ж.Славинского: формула манипуляций.	0,2	0,2
7	Выбор стратегий взаимодействия: акторы влияния.	0,5	1,0
8	Теория «двери коммуникаций»: сводная матрица D-системы (Dark Triad)	0,3	0,5
9	О комплексах и защитах: конкретно.	0,2	0,3
10	Наставления Ришельё и формула профессиональной интриги: введение. Матрица конфликтов Карла Поппера и «ТА» Эрика Бэрна.	0,3	0,5
11	Работа с чек-листами.	-	0,3
12	Кино и видеоматериалы.	-	1,5
13	Самостоятельная работа с рекомендованной литературой и тестами.	4,6	5,1
Итого (учебных часов):		7	11
Стоимость обучения:		4 000 грн.	8 000 грн.